

Wissenschaftliche Paperbacks 11  
Sozial- und Wirtschaftsgeschichte  
Herausgegeben von HANS POHL



Franz Steiner Verlag GmbH · Wiesbaden 1977

Dietmar Petzina

Die deutsche Wirtschaft  
in der  
Zwischenkriegszeit



Franz Steiner Verlag GmbH · Wiesbaden 1977

## Inhaltsverzeichnis

Einleitung .....	1
1. Wirtschaftliches Wachstum und Konjunkturen seit dem Ende des 19. Jahrhunderts .....	5
2. Bevölkerungsentwicklung und Erwerbsstruktur .....	23
a) Bevölkerungsentwicklung .....	23
b) Veränderung der Erwerbsstruktur .....	29
c) Veränderung der Sozialstruktur .....	33
3. Strukturveränderungen der Wirtschaft .....	41
a) Landwirtschaft .....	43
b) Tertiärer Bereich .....	47
c) Industrie .....	51
d) Außenwirtschaftliche Verflechtung .....	64
4. Wirtschaft und Staat in der Weimarer Republik .....	75
a) Die Ausgangslage 1918 .....	75
b) Die wirtschaftlichen Probleme 1918-1924: Reparationen, Inflation, Finanzreform .....	77
c) Soziale Gruppen, Sozialpolitik und Wiederaufbau bis 1928 .....	86
d) Wirtschaftspolitik in der Weltwirtschaftskrise .....	96
5. Die Wirtschaft unter dem Nationalsozialismus .....	108
a) Die Krisenstrategie des Nationalsozialismus: Arbeitsbeschaffung und Agrarfrage .....	108
b) Die Rüstungspolitik und ihre Folgen bis 1936 .....	117
c) Die Ära des Vierjahresplans .....	124
d) Gewinner und Verlierer: Die sozialen Gruppen im NS-Wirtschaftssystem .....	139
e) Kriegswirtschaftliche Bilanz 1939-1945 .....	151
Anmerkungen .....	158
Verzeichnis der Tabellen im Text .....	168
Tabellenanhang .....	169
Auswahlbibliographie .....	191

## DIE DEUTSCHE WIRTSCHAFT IN DER ZWISCHENKRIEGSZEIT

### Einleitung

Der folgende Grundriß hat die Entwicklung der deutschen Wirtschaft zwischen den beiden Weltkriegen zum Gegenstand. Dieser zeitliche Rahmen soll jedoch nicht im Sinne einer starren Grenze verstanden werden, da eine sinnvolle Analyse dieses Zeitraumes nur durch Einbindung dieser Periode in eine längere Perspektive wirtschaftlicher Entwicklung im gesamten 20. Jahrhundert möglich ist. Nur dann lassen sich die Besonderheiten, aber auch die längerfristigen Trends einer Periode verdeutlichen, deren isolierte Betrachtung zu einer Fehlinterpretation der strukturbestimmenden Epochenmerkmale führen würde. Es erscheint deshalb angemessen, zunächst die wichtigsten Konturen der wirtschaftlichen und sozialen Entwicklung Deutschlands für den Zeitraum des 20. Jahrhunderts insgesamt zu beschreiben, bevor auf die spezifischen Probleme der hier im Mittelpunkt stehenden Epoche, der Weimarer Republik und des Nationalsozialismus, eingegangen wird. Die dabei erforderliche Einengung auf eine notwendigerweise knappe Auswahl spezifisch wirtschaftshistorischer Fragen bedeutet keine bewußte Trennung von politischer Geschichte und Wirtschaftsgeschichte. Dieser Grundriß versteht sich vielmehr als Teil einer breiter angelegten "allgemeinen" Geschichtsschreibung und nutzt die Chance, sich im arbeitsteiligen Verbund historischer Forschung auf die besonderen ökonomischen Trends und Probleme zu konzentrieren. Politische Ereignisgeschichte und Geschichte institutioneller Veränderungen werden nur dort angesprochen, wo sie in direktem Zusammenhang zur Geschichte der Wirtschaft und ihrer Institutionen stehen.

Soweit in der zeitlich breiter konzipierten Darstellung (Kapitel 1 bis 3) der Zeitraum nach dem Zweiten Weltkrieg einbezogen wurde, beschränkt sich die Darstellung der Trends wirtschaftlicher Entwicklung allerdings auf die Bundesrepublik Deutschland. Der Anspruch des Titels, deutsche Wirtschaftsgeschichte zu behandeln, muß insofern eingeschränkt werden. Dafür war zunächst ein praktisches Motiv ausschlaggebend. Nur für die Bundesrepublik lassen sich langfristige Vergleiche mit den wirtschaftlichen Strukturen der Zwischenkriegszeit und dem Beginn der Epoche des organisierten Kapitalismus zwischen 1890 und dem Ersten Weltkrieg vornehmen, denn anders als im zweiten deutschen Staat blieb die Kontinuität privatwirtschaftlicher Strukturen und deren vergleichbare statistische Erfassung erhalten.

Ein zweiter Grund für die vorgenommene Einengung kommt hinzu. Deutschlands Entwicklung weist in diesem Jahrhundert tiefere Brüche auf als jene anderer großer Industrieländer. Die politische Verfassung änderte

sich allein viermal; der Umfang des jeweiligen Territoriums blieb seit 1918 in aller Regel umstritten. Seit 1945 erscheint deshalb die Vorstellung einer gemeinsamen Wirtschaftsgeschichte und eines genau definierbaren Wirtschaftsgebietes problematisch. Die Frage nach der Einheit der deutschen Wirtschaft nach dem Zweiten Weltkrieg zu stellen, heißt zugleich, sie negativ zu beantworten. Beide Staaten in Deutschland sind seit nunmehr einem Vierteljahrhundert sehr viel enger mit anderen Wirtschaftsräumen verflochten als untereinander. Wenngleich der innerdeutsche Handel seit Anfang der siebziger Jahre wieder deutlich steigende Tendenz aufweist, ist doch von der einstmaligen so intensiven, auf regionaler Arbeitsteilung beruhenden Verflechtung zwischen dem west- und mitteldeutschen Raum nur noch ein bescheidener Rest verblieben. Es wäre deshalb ein untauglicher Versuch, wollte man von der Fiktion einer gemeinsamen Entwicklung ausgehen, die sich nach dem Zweiten Weltkrieg in sehr unterschiedliche gesellschaftliche und wirtschaftliche Alternativen aufgefährt hat. Es überschränkt auch die Absicht und Möglichkeiten eines derartigen Abrisses, die Differenzierungen beider Wirtschaftssysteme ohne weitgehende Verkürzung gerecht zu werden, obgleich ein derartiger Vergleich aus einer Reihe von Gründen wünschenswert wäre - nicht zuletzt auch zur Überprüfung unterschiedlicher Systemansätze der Zwischenkriegszeit und deren Weiterentwicklung nach 1945<sup>1)</sup>.

Eine zweite Begrenzung ergibt sich aus Aufbau und Methodik. Das alleinige oder auch nur vorrangige Gliederungsprinzip soll nicht die an Chronologie und Ereignisgeschichte orientierte Darstellung sein. Es ist vielmehr beabsichtigt, in den ersten drei Kapiteln ausgewählte, zeitlich übergreifende Trends der wirtschaftlichen Entwicklung und sozialen Veränderung aufzuzeigen, die nicht allein aus den spezifischen Bedingungen einer Periode ableitbar sind. Sie umfassen den Trend des wirtschaftlichen Wachstums, die Entwicklung von Bevölkerung und Erwerbsstruktur als Faktoren des Wirtschaftswachstums, sowie die wichtigsten Strukturveränderungen der Wirtschaft in ihrem Zusammenhang mit der beobachtbaren Umformung des privatkapitalistischen Systems in den vergangenen Jahrzehnten.

Eine derartige Aufteilung des historischen Stoffes in zeitliche Längsschnitte und die Betonung zeitlich und räumlich übergreifender Trends gibt zumindest in den ersten Abschnitten den allgemeinen Aspekten wirtschaftlicher Entwicklung ein Übergewicht gegenüber dem Besonderen einzelner Perioden. Die Darstellung schenkt also politischen Zäsuren und territorialen Veränderungen vergleichsweise wenig Beachtung. Dieses Vorgehen gestattet es zugleich, theoretische Fragestellungen mit historischer Beschreibung zu verbinden und zumindest im Ansatz der Forderung nach Verbindung von Theorie und Geschichte gerecht zu werden. Die interessierenden Fragen nach ökonomischen Entwicklungstrends werden einem einfachen Modell wirtschaftlichen Wachstums entnommen, das die Bewegung der Wirtschaft aus den Faktoren Bevölkerung und Kapitalbildung, ihre zyklischen Schwankungen aus wirtschaftsimmanenten Verzögerungen und Sprüngen zu erklären sucht.

Die folgende Annahme liegt diesem Vorgehen zugrunde: Daß seit dem Beginn der Industrialisierung und der daraus folgenden Institutionalisierung wirtschaftlichen Wachstums langfristige Trends und kontinuierliche Strukturverschiebungen nachweisbar sind, die sich plausibler aus inneren ökonomischen Gesetzmäßigkeiten denn aus einzelnen politischen und gesellschaftlichen Ereignissen erklären lassen. Dies besagt nicht, politische Einflüsse zu ignorieren, zumal vor allem in der Zwischenkriegszeit enge Wechselbeziehungen zwischen der Änderung der ökonomischen Struktur und dem jeweiligen politischen Lenkungsmechanismus erkennbar sind. Es heißt jedoch, Eigengesetzlichkeiten einer kapitalistischen Industriewirtschaft auch angesichts der besonderen politischen Verwerfungen zu erkennen und die systemimmanenten Folgen für die gesellschaftliche und politische Wirklichkeit dieser Epoche herauszuarbeiten.

Die Abschnitte zur Ereignisgeschichte der Weimarer Republik und des Nationalsozialismus sind deshalb eingebunden in die Darstellung der längerfristigen Trends und Strukturveränderungen, die über einzelne Perioden hinweg für das gesamte 20. Jahrhundert zu erkennen sind. Insoweit ergänzen Trendanalyse und chronologische Darstellung einander. Dabei ist es unvermeidbar, daß einzelne wichtige Sachverhalte sowohl im übergreifenden Teil als auch in den entsprechenden chronologischen Abschnitten angesprochen werden. Auf diese Weise soll dem Spezifischen einzelner Epochen gegenüber den übergreifenden Strukturen wiederum ausreichend Beachtung geschenkt werden. Dafür sind die Kapitel 4 und 5 vorgesehen.

Die Ausführungen stützen sich, wie jede Darstellung zur neueren Wirtschaftsgeschichte, vor allem auf breites statistisches Material, das teils in den amtlichen Veröffentlichungen, teils in einigen wenigen Kompendien zur historischen Statistik vorliegt. Als besonders nützlich haben sich die historisch-statistische Datensammlung von Walther G. Hoffmann<sup>2)</sup> sowie die materialreiche Analyse von Svennilson<sup>3)</sup> erwiesen. Der Wert der Studie von Svennilson liegt vor allem in der Fülle international vergleichenden Materials. Im Text wurde im Interesse der Lesbarkeit auf Material- und Literaturhinweise soweit wie möglich verzichtet. Allerdings werden über Einzelbelege hinaus Querverweise zu den Tabellen im Anhang gegeben, die die wichtigsten wirtschaftshistorischen Entwicklungen dieses Jahrhunderts quantitativ dokumentieren. Eine Auswahlbibliographie, die sich am Gliederungskonzept des Grundrisses orientiert, soll dem Leser für ein vertieftes Studium Anregungen und Hinweise geben.

Der vorliegende Grundriß stellt die erweiterte und überarbeitete Fassung eines Beitrages dar, der 1973 im Rahmen des Sammelwerkes "Deutsche Geschichte seit dem Ersten Weltkrieg" (Hg. Institut für Zeitgeschichte) erschien. Herrn Prof. Pohl, dem Herausgeber der hier vorliegenden Reihe, dem Steiner-Verlag Wiesbaden sowie der Deutschen Verlags-Anstalt Stuttgart sei für ihre Bereitschaft gedankt, den Grundriß in dieser Form erscheinen zu lassen. Dank gebührt auch meinen Mitarbeitern, Herrn Dipl.-Ökonom Heiner Adamsen und Herrn stud. phil. Werner Plumpe, die wertvolle Hilfe bei der Zusammenstellung und Überprüfung der Bibliogra-

## Auswahlbibliographie

Die folgende ausgewählte Bibliographie ist im wesentlichen nach der Gliederung dieses Buches geordnet. Sie erhebt weder Anspruch auf Vollständigkeit, noch faßt sie nur die in den Anmerkungen zitierten Titel zusammen. Sie soll vielmehr dem Leser beim Literaturstudium helfen, wenn er einzelne Fragen und Zusammenhänge weiter verfolgen will, als es in diesem Buch möglich war.

## O. Statistik

- Deutsche Bundesbank (Hg.), Deutsches Geld- und Bankwesen in Zahlen 1876-1975, Frankfurt/M. 1976
- Hoffmann, Walther G.; Grumbach, Franz; Hesse, Helmut, Das Wachstum der deutschen Wirtschaft seit der Mitte des 19. Jahrhunderts, Berlin, Heidelberg, New York 1965
- Institut für Konjunkturforschung (Hg.), Konjunkturstatistisches Handbuch 1933, Berlin 1933
- Institut für Konjunkturforschung (Hg.), Konjunkturstatistisches Handbuch 1936, Berlin 1936
- Keese, Dietmar, Die volkswirtschaftlichen Gesamtgrößen für das deutsche Reich 1925-1936, in: Conze, Raupach (Hg.), Die Staats- und Wirtschaftskrise des deutschen Reiches 1929/33, Stuttgart 1967
- Länderrat des amerikanischen Besatzungsgebietes (Hg.), Statistisches Handbuch von Deutschland 1928-1944, München 1949
- Mitchell, B.R., European Historical Statistics, London 1975
- Statistisches Bundesamt (Hg.), Statistische Jahrbücher für die Bundesrepublik Deutschland 1950 ff.
- Statistisches Bundesamt (Hg.), Bevölkerung und Wirtschaft 1872-1972, Wiesbaden 1972
- Statistisches Reichsamt (Hg.), Statistische Jahrbücher für das Deutsche Reich 1913-1941/42
- Statistisches Reichsamt (Hg.), Deutschlands Wirtschaftslage unter den Nachwirkungen des Weltkrieges, Berlin 1923
- Statistisches Reichsamt (Hg.), Deutschlands Wirtschaft, Währung und Finanzen, Berlin 1924
- Statistisches Reichsamt (Hg.), Zahlen zur Geldentwertung in Deutschland 1914-1923, in: Wirtschaft und Statistik, Sonderheft 1, Berlin 1925
- Statistisches Reichsamt (Hg.), Finanzen und Steuern im In- und Ausland. Ein statistisches Handbuch, Berlin 1930
- Statistisches Reichsamt (Hg.), Das deutsche Volkseinkommen vor und

- nach dem Kriege, Einzelschriften zur Statistik des Deutschen Reiches, Nr. 24, Berlin 1932  
 Statistisches Reichsamts (Hg.), Statistisches Handbuch der Weltwirtschaft, Berlin 1936  
 Wirtschaftsstatistik der deutschen Besatzungszonen 1945-1948 in Verbindung mit der deutschen Produktionsstatistik der Vorkriegszeit, Oberursel/Taunus 1948

1. Übergreifende Darstellungen  
 (einschl. Wachstums- und Strukturaspekt)

- Abendroth, Wolfgang, Sozialgeschichte der europäischen Arbeiterbewegung, Frankfurt/M. 1966  
 Alpert, P., Twentieth century economic history of Europe, New York 1951  
 Andic, Suphan; Veverka, Jindrich, The Growth of Government Expenditure in Germany since the Unification, in: Finanzarchiv N.F. 23/1964  
 Aubin, Hermann; Zorn, Wolfgang, Handbuch der deutschen Sozial- und Wirtschaftsgeschichte, Band 2, Stuttgart 1976  
 Bechtel, Heinrich, Wirtschaftsgeschichte Deutschlands. Band 3, München 1956  
 Blanke, Thomas u.a. (Hg.), Kollektives Arbeitsrecht. Quellentexte zur Geschichte des Arbeitsrechts in Deutschland, 2 Bände, Reinbek 1975  
 Böhme, Helmut, Prolegomena zu einer Sozial- und Wirtschaftsgeschichte Deutschlands im 19. und 20. Jahrhundert, Frankfurt/M. 1968  
 Born, Karl-Erich (Hg.), Moderne deutsche Wirtschaftsgeschichte, Köln, Berlin 1967  
 Brown, E.H. Phelps, Levels and Movements of Industrial Productivity and Real Wages Internationally Compared 1860-1970, in: Economic Journal 83/1973  
 Bry, Gerhard, Wages in Germany. 1871-1945, Princeton 1960  
 Burgelin, Henri, La société allemande 1871-1968, Paris 1969  
 Cullity, John P., The Growth of Governmental Employment in Germany 1882-1950, in: Zeitschrift für die gesamte Staatswissenschaft 123/1967  
 Dahrendorf, Ralf, Gesellschaft und Demokratie in Deutschland, München 1971  
 Deutsche Bundesbank (Hg.), Währung und Wirtschaft in Deutschland 1876-1975, Frankfurt/M. 1976  
 Deutsche Geschichte seit dem Ersten Weltkrieg, 3 Bände, Stuttgart 1973 (Veröffentlichung des Instituts für Zeitgeschichte, München)  
 Dieker, K., Die Konzentrationsentwicklung in der gewerblichen Wirtschaft. Eine Auswertung der deutschen Betriebszählungen von 1875-1950, in: Tradition 5/1960  
 Ehrlicher, Werner, Die deutsche Finanzpolitik seit 1924, Bonn 1961  
 Enke, Harald, Beschäftigungsgrad, Preisentwicklung und Lohnentwicklung in der Weimarer Republik und in der BRD, Tübingen 1967

- Erdmann, Gerhard, Die Entwicklung der deutschen Sozialgesetzgebung, Göttingen 1957<sup>2</sup>  
 Finckenstein, Graf H.W. von, Die Entwicklung der deutschen Landwirtschaft von 1800-1930, Würzburg 1960  
 Fischer, Wolfram; Czada, Peter, Wandlungen in der deutschen Industriestruktur im 20. Jahrhundert. Ein statistisch-deskriptiver Ansatz, in: Gerhard A. Ritter (Hg.), Entstehung und Wandel der modernen Gesellschaft, Festschrift für Hans Rosenberg zum 65. Geburtstag, Berlin 1970  
 Galenson, Walter; Zellner, Arnold, International Comparison of Unemployment Rates, in: NBER (Hg.), The Measurement and Behavior of Unemployment, Princeton 1957  
 Grebing, Helga, Geschichte der deutschen Arbeiterbewegung. Ein Überblick, München 1971  
 Grumbach, Franz; König, Heinz, Beschäftigung und Löhne der deutschen Industriewirtschaft 1888-1954, in: Weltwirtschaftliches Archiv 79, I/1957  
 Haberler, Gottfried, Prosperität und Depression. Eine theoretische Untersuchung der Konjunkturbewegungen, Tübingen, Zürich 1955  
 Harms, Bernhard, Strukturwandlungen der deutschen Volkswirtschaft, 2 Bände, Berlin 1928  
 Henning, Friedrich-Wilhelm, Das industrialisierte Deutschland 1914-1972, Paderborn 1974  
 Hoffmann, Walther G. u.a., Das deutsche Volkseinkommen 1851-1957, Tübingen 1959  
 Jánossy, Franz, Das Ende der Wirtschaftswunder. Erscheinung und Wesen der wirtschaftlichen Entwicklung, Frankfurt/M. 1968  
 Jacobs, A.; Richter, H., Die Großhandelspreise in Deutschland 1792-1934, in: Vierteljahreshefte zur Konjunkturforschung, Sonderheft 37, Berlin 1935  
 Jostock, P., The long term growth of National Income in Germany, in: Income and Wealth, Ser. V, London 1955  
 Kuznets, Simon, Economic Growth of Nations. Total Output and Production Structure, Cambridge/Mass. 1971  
 Maddison, Angus, Growth and Fluctuation in the World Economy, in: Banca Nazionale del Lavoro Quarterly Review, Jan. 1962  
 Mottek, Hans u.a., Wirtschaftsgeschichte Deutschlands. Ein Grundriß, Bd. III, Berlin 1974  
 Petzina, Dietmar, Materialien zum sozialen und wirtschaftlichen Wandel in Deutschland seit dem Ende des 19. Jahrhunderts, in: Vierteljahreshefte für Zeitgeschichte 17/1969  
 Scheuble, Julius (Hg.), Hundert Jahre staatlicher Sozialpolitik. Aus dem Nachlaß von Friedrich Syrup, Stuttgart 1957  
 Schumpeter, Joseph A., Business Cycles. A Theoretical, Historical and Statistical Analysis of Capitalist Process, New York, London 1939 (d.: Konjunkturzyklen. Eine theoretische, historische und statistische Analyse des kapitalistischen Prozesses, 2 Bände, Göttingen 1961)

- Spiethoff, Arthur, Die wirtschaftlichen Wechsellagen, Aufschwung, Krise, Stockung, 2 Bände, Tübingen 1955
- Stolper, Gustav; Häuser, Karl; Borchardt, Knut, Deutsche Wirtschaft seit 1870, Tübingen 1966<sup>2</sup>
- Stucken, Rudolf, Die Konjunktoren im Wirtschaftsleben, Jena 1932
- Treue, Wilhelm, Wirtschaftsgeschichte der Neuzeit. Das Zeitalter der technisch-industriellen Revolution, 1700-1965, Stuttgart 1965
- Wagenführ, Rolf, Die Industriewirtschaft. Entwicklung der deutschen und internationalen Industrieproduktion 1860-1932, Vierteljahresshette zur Konjunkturforschung, Sonderheft 31, Berlin 1933
- Wehler, Hans-Ulrich (Hg.), Moderne deutsche Sozialgeschichte, Köln, Berlin 1966
- Wunderlich, Frieda, Farm Labour in Germany 1850-1945. Its historical development within the framework of agricultural and social policy, Princeton 1961
- Wurm, Franz, Wirtschaft und Gesellschaft in Deutschland 1848-1948, Opladen 1969

## 2. Übergreifende Darstellungen für die Zeit 1918-1945

- Arndt, H.W., The Economic Lessons of the Nineteen-Thirties, London 1972<sup>3</sup>
- Cochran, Thomas C., The great Depression and World War II (1929-1945), Glenview/III. 1968
- Fischer, Wolfram, Deutsche Wirtschaftspolitik 1918-1945, Opladen 1968<sup>3</sup>
- Hodson, H.V., Slump and Recovery 1929-1937. A Survey of World Economic Affairs, London 1938
- Kaltefleiter, Werner, Wirtschaft und Politik in Deutschland. Konjunktur als Bestimmungsfaktor des Parteiensystems, Köln, Opladen 1966
- Kuczynski, Jürgen, Studien zur Geschichte der zyklischen Überproduktionskrisen in Deutschland 1918-1945, (= Geschichte der Lage der Arbeiter unter dem Kapitalismus, Bd. 15), Berlin 1963
- Ders., Studien zur Geschichte des staatsmonopolistischen Kapitalismus in Deutschland 1918-1945, (= Geschichte der Lage der Arbeiter unter dem Kapitalismus, Bd. 16), Berlin 1963
- Lewis, Arthur W., Economic Survey 1919-1939, London 1970<sup>9</sup>
- Newman, Karl J., European Democracies between the Wars, London 1971
- Nurkse, Ragnar, International Currency Experience. Lessons of the Interwar-Period, Genf 1944
- Parker, R.A.C., Europe 1919-1945, London 1969
- Peterson, Edward N., Hjalmar Schacht for and against Hitler, a political-economic study of Germany 1923-1945, Boston 1954
- Samhaber, Ernst, Die neuen Wirtschaftsformen 1914-1940, Berlin 1940
- Schacht, Hjalmar, Die Magie des Geldes, Düsseldorf, Wien 1966
- Simpson, Amos E., Hjalmar Schacht in perspective, The Hague 1969
- Solmssen, Georg, Beiträge zur deutschen Politik und Wirtschaft 1900-1933, 2 Bde., München, Leipzig 1934

- Svennilson, Ingvar, Growth and Stagnation in the European Economy, hg. von der UN-Economic Commission for Europe, Genf 1954
- Thomas, Georg, Geschichte der deutschen Wehr- und Rüstungswirtschaft 1918-1943/45, hg. von Wolfgang Birkenfeld, Boppard/Rh. 1966
- Varga, Eugen, Die Krise des Kapitalismus und ihre politischen Folgen, hg. von Elmar Altvater, Frankfurt/M. 1969
- Winkel, Harald (Hg.), Finanz- und wirtschaftspolitische Fragen der Zwischenkriegszeit, Berlin 1973

## 3. Weimarer Republik

- Brüning, Heinrich, Memoiren 1918-1934, Stuttgart 1970
- Clausing, G., Die wirtschaftlichen Wechsellagen von 1919 bis 1932, Jena 1933
- Feldman, Gerald D., The social and economic policies of German big business 1918-1929, in: American Historical Review 75/1969/70
- Ders., Der deutsche Organisierte Kapitalismus während der Kriegs- und Inflationsjahre 1914-1923, in: Heinrich August Winkler (Hg.), Organisierte Kapitalismus. Voraussetzungen und Anfänge, Göttingen 1974
- Fried, Ferdinand, Autarkie, Jena 1932
- Geiger, Theodor, Die soziale Schichtung des deutschen Volkes. Soziographischer Versuch auf statistischer Grundlage, Stuttgart 1963, (unveränd. Nachdruck d. Aufl. 1932)
- Gossweiler, Kurt, Großbanken-Industriemonopole, Staat. Ökonomie und Politik des staatsmonopolistischen Kapitalismus in Deutschland 1914-1932, Berlin 1971
- Hartwich, Hans-Hermann, Arbeitsmarkt, Verbände und Staat 1918-1933. Die öffentliche Bindung unternehmerischer Funktionen in der Weimarer Republik, Berlin 1967
- Hermes, Ferdinand A.; Schieder, Theodor (Hg.), Staat, Wirtschaft und Politik in der Weimarer Republik. Festschrift für Heinrich Brüning, Berlin 1967
- Hertz-Eichenrode, Dieter, Politik und Landwirtschaft in Ostpreußen 1919-1930. Untersuchung eines Strukturproblems in der Weimarer Republik, Köln 1969
- Kuczynski, Jürgen, Geschichte der Lage der Arbeiter unter dem Kapitalismus, Bd. 5.: Darstellung der Lage der Arbeiter in Deutschland 1917/18-1932/33, Berlin 1965
- Lebovics, Hermann, Social conservatism and the middle classes in Germany. 1914-1933, Princeton 1969
- Link, Werner, Die amerikanische Stabilisierungspolitik in Deutschland 1921-1932, Düsseldorf 1970
- Lüke, Rolf E., Von der Stabilisierung zur Krise, Zürich 1958
- Luther, Hans, Von Deutschlands eigener Kraft. Versuch einer gemein-

- verständlichen Darstellung unserer Lage in der Weltwirtschaft, Berlin 1928
- Maier, Charles S., Strukturen kapitalistischer Stabilität in den zwanziger Jahren: Errungenschaften und Defekte, in: Heinrich August Winkler (Hg.), Organisierte Kapitalismus. Voraussetzungen und Anfänge. Göttingen 1974
- Nietzke, S.; Wohlgenuth, H., Deutschland und die deutsche Arbeiterbewegung in der Zeit der Weimarer Republik, Berlin 1966
- Northrop, Mildred B., Control Policies of the Reichsbank 1924-1933, New York 1969<sup>2</sup>
- Panzer, Arno, Das Ringen um die deutsche Agrarpolitik von der Währungsstabilisierung bis zur Agrardebatte im Reichstag im Dezember 1928, Kiel 1970
- Petzina, Dietmar; Abelshäuser, Werner, Zum Problem der relativen Stagnation der deutschen Wirtschaft in den zwanziger Jahren, in: H. Mommsen u.a. (Hg.), Industrielles System und politische Entwicklung in der Weimarer Republik, Düsseldorf 1974
- Preller, Ludwig, Sozialpolitik in der Weimarer Republik, Stuttgart 1949
- Rosenberg, Arthur, Entstehung der Weimarer Republik, hg. und eingel. von Kurt Kersten, Frankfurt/M. 1971<sup>13</sup>
- Ders., Geschichte der Weimarer Republik, Frankfurt/M. 1969
- Ruge, Wolfgang, Deutschland von 1917-1933. Von der großen sozialistischen Oktoberrevolution bis zum Ende der Weimarer Republik, Berlin 1969<sup>2</sup>
- Stucken, Rudolf, Deutsche Geld- und Kreditpolitik 1914-1963, Tübingen 1964<sup>3</sup>
- Tänzler, Fritz, Die deutschen Arbeitgeberverbände 1904-1929. Ein Beitrag zur Geschichte der deutschen Arbeitgeberbewegung, Berlin 1929
- Wagemann, Ernst, Struktur und Rhythmus der Weltwirtschaft, Hamburg 1931
- Wandel, Eckhard, Hans Schäffer. Steuermann in wirtschaftlichen und sozialen Krisen, Stuttgart 1974
- Winkler, Hans Joachim, Preußen als Unternehmer 1923-1932. Staatliche Erwerbsunternehmen im Spannungsfeld der Politik am Beispiel der Preussag, Hibernia und VEBA, Berlin 1965
- Winkler, Heinrich August, Mittelstand, Demokratie und Nationalsozialismus. Die politische Entwicklung von Kleinhandel und Handwerk in der Weimarer Republik, Köln 1972
- Besonders sei hingewiesen auf:
- Mommsen, Hans; Petzina, Dietmar; Weisbrod, Bernd (Hg.), Industrielles System und politische Entwicklung in der Weimarer Republik. Verhandlungen des Internationalen Symposiums in Bochum vom 12.-17. Juni 1973, Düsseldorf 1974

### 3.1. Nachkriegssituation der deutschen Wirtschaft/Reparationen/Inflation

- Bonn, Moritz, Die Stabilisierung der Mark, Berlin 1922
- Bräuer, Karl, Die Wiederbelebung der deutschen Industrie und des deutschen Außenhandels, in: Jahrbücher für Nationalökonomie und Statistik 116/1921
- Bresciani-Turroni, Costantino, The economics of Inflation. A study of currency depreciation in post-war Germany, London 1937 (1953<sup>2</sup>)
- Czada, Peter, Große Inflation und Wirtschaftswachstum, in: H. Mommsen u.a. (Hg.), Industrielles System und politische Entwicklung in der Weimarer Republik, Düsseldorf 1974
- Epstein, Klaus, Mathias Erzberger und das Dilemma der deutschen Demokratie, Berlin, Frankfurt/M. 1962
- Eulenburg, Franz, Die sozialen Wirkungen der Währungsverhältnisse, in: Jahrbücher für Nationalökonomie und Statistik 67/1924
- Feldman, Gerald D., Big Business and the Kapp-Putsch, in: Central European History IV/1971
- Ders., Iron and Steel in the German Inflation 1916-1924, Princeton 1976
- Gescher, Dieter Bruno, Die Vereinigten Staaten von Amerika und die Reparationen 1920-1924. Eine Untersuchung der Reparationsfrage auf der Grundlage amerikanischer Akten, Bonn 1956
- Graham, Frank D., Exchange, prices and production in hyperinflation: Germany 1920-1923, Princeton 1930 (1967<sup>2</sup>)
- Hardach, Karl, Zur zeitgenössischen Debatte der Nationalökonomien über die Ursachen der deutschen Nachkriegsinflation, in: H. Mommsen u.a. (Hg.), Industrielles System und politische Entwicklung in der Weimarer Republik, Düsseldorf 1974
- Hesse, Friedrich, Die deutsche Wirtschaftslage von 1914 bis 1923, Jena 1938
- Keynes, John M., Die wirtschaftlichen Folgen des Friedensvertrages, München, Leipzig 1920
- Ders., Revision des Friedensvertrages, München, Leipzig 1922
- Krüger, Peter, Deutschland und die Reparationen 1918/19. Die Genesis des Reparationsproblems in Deutschland zwischen Waffenstillstand und Versailler Friedensschluß, Stuttgart 1973
- Ders., Die Rolle der Banken und der Industrie in den deutschen reparationspolitischen Entscheidungen nach dem Ersten Weltkrieg, in: H. Mommsen u.a. (Hg.), Industrielles System und politische Entwicklung in der Weimarer Republik, Düsseldorf 1974
- Laursen, Karsten; Pedersen, Jørgen, The German Inflation 1918-1923, Amsterdam 1964
- Pedersen, Jørgen, Einige Bemerkungen zur deutschen Inflation von 1919-1923, in: Zeitschrift für die gesamte Staatswissenschaft 122/1966
- Rössler, Helmut (Hg.), Die Folgen von Versailles 1919-1924, Göttingen 1969
- Rupieper, Hermann J., Industrie und Reparationen: Einige Aspekte des Reparationsproblems 1922-1924, in: H. Mommsen u.a. (Hg.), Indu-

strielles System und politische Entwicklung in der Weimarer Republik, Düsseldorf 1974

Schacht, Hjalmar, Die Stabilisierung der Mark, Leipzig 1927

Schieck, Hans, Der Kampf um die deutsche Wirtschaftspolitik nach dem Novembersturz 1918, Diss., Heidelberg 1958

Wandel, Eckhard, Die Bedeutung der Vereinigten Staaten von Amerika für das deutsche Reparationsproblem 1925-1929, Tübingen 1971

Weil-Raynal, Etienne, La politique française des réparations, 3 Bde., Paris 1945

Witt, Peter-Christian, Finanzpolitik und sozialer Wandel in Krieg und Inflation 1918-1924, in: H. Mommsen u. a. (Hg.), Industrielles System und politische Entwicklung in der Weimarer Republik, Düsseldorf 1974

Wuest, Erich, Der Vertrag von Versailles im Licht und Schatten der Kritik. Die Kontroverse um seine wirtschaftlichen Auswirkungen, Zürich 1962

Zimmermann, Ludwig, Frankreichs Ruhrpolitik von Versailles bis zum Dawes-Plan, Göttingen 1972

### 3.2. Stabilisierungsphase

Beckerath, Herbert von, Reparationsagent und deutsche Wirtschaftspolitik. Eine programmatische Kritik der deutschen Wirtschaft der Gegenwart, Bonn 1928

Bergmann, Karl, Deutschland und der Young-Plan, Berlin 1930

Böhret, Karl, Aktionen gegen die "kalte Sozialisierung" 1926 bis 1930.

Ein Beitrag zum Wirken ökonomischer Einflußverbände in der Weimarer Republik, Berlin 1966.

Bonn, Moritz, Der neue Plan als Grundlage der deutschen Wirtschaftspolitik, München, Leipzig 1930

Brady, Robert A., The Rationalisation Movement in German Industry, Berkely 1933

Hardach, Gerd, Reichsbankpolitik und wirtschaftliche Entwicklung 1924 bis 1931, in: Schmollers Jahrbuch 90/1970

Keiser, G.: Benning, B., Kapitalbildung und volkswirtschaftliche Investitionen in Deutschland 1924 bis 1928, Vierteljahreshefte zur Konjunkturforschung, Sonderheft 22, Berlin 1931

Krohn, Claus-Dieter, Stabilisierung und ökonomische Interessen. Die Finanzpolitik des Deutschen Reiches 1923-1927, Düsseldorf 1974

Maurer, Ilse, Reichsfinanzen und große Koalition. Zur Geschichte des Reichskabinetts Müller 1928-1930, Berlin, Frankfurt/M. 1973

Meyer, Richard H., Banker's Diplomacy. Monetary stabilisation in the twentieth, New York 1970

Netzband, Karl-Bernhard u. a., Währungs- und Finanzpolitik der Ära Luther, 1923-1925, Basel, Tübingen 1964

Scharnweber, Carsten. Deutsche Kartellpolitik 1926-1929, Diss., Tübingen 1970

Schmidt, Carl T., German Business Cycles 1924-1933, New York 1934

Stegmann, Dirk, Deutsche Zoll- und Handelspolitik 1924/25-1929 unter besonderer Berücksichtigung agrarischer und industrieller Interessen, in: H. Mommsen u. a. (Hg.), Industrielles System und politische Entwicklung in der Weimarer Republik, Düsseldorf 1974

### 3.3. Weltwirtschaftskrise

ADGB (Hg.), Arbeitsbeschaffung. Die Forderung der Gewerkschaften, Berlin 1932

Bennett, Edward, Germany and the Diplomacy of the financial Crisis 1931, Cambridge 1962

Beyer, Hans, Die Agrarkrise und das Ende der Weimarer Republik, in: Zeitschrift für Agrargeschichte und Agrarsoziologie 13/1965

Born, Karl-Erich, Die deutsche Bankenkrise 1931. Finanzen und Politik, München 1967

Bracher, Karl-Dietrich, Die Auflösung der Weimarer Republik, Villingen 1964

Conze, Werner; Raupach, Hans, (Hg.), Die Staats- und Wirtschaftskrise des deutschen Reiches 1929/1933, Stuttgart 1967

Conze, Werner, Brünings Politik unter dem Druck der großen Krise, in: Historische Zeitschrift 199/1964

Gies, Horst, NSDAP und landwirtschaftliche Organisationen in der Endphase der Weimarer Republik, in: Vierteljahreshefte für Zeitgeschichte 15/1967

Grotkopp, Wilhelm, Die große Krise. Lehren aus der Überwindung der Wirtschaftskrise 1929-1932, Düsseldorf 1954

Helbich, Wolfgang J., Die Reparationen in der Ära Brüning. Zur Bedeutung des Young-Planes für die deutsche Politik, Berlin 1962

Henning, Friedrich-Wilhelm, Die zeitliche Einordnung der Überwindung der Weltwirtschaftskrise in Deutschland, in: H. Winkel (Hg.), Finanz- und wirtschaftspolitische Fragen der Zwischenkriegszeit, Berlin 1973

Kindleberger, Charles P., The World in Depression 1929-1939, London 1973 (dt.: Die Weltwirtschaftskrise 1929-1939, München 1973)

Kitani, Tsutomu, Brünings Siedlungspolitik und sein Sturz, in: Zeitschrift für Agrargeschichte und Agrarsoziologie 14/1966

Klemm, Volker, Ursachen und Verlauf der Krise der deutschen Landwirtschaft von 1927/28 bis 1933. Ein Beitrag zur Agrarkrisentheorie, Berlin 1965

Ders., Die Entwicklung der landwirtschaftlichen Produktion während der Agrarkrise von 1927/28 bzw. 1932/33 in Deutschland, Rostock 1968

Köhler, Heinrich, Sozialpolitik von Brüning bis Schleicher, in: Vierteljahreshefte für Zeitgeschichte 21/1973

Köhler, Henning, Arbeitsbeschaffung, Siedlung und Reparationen in der Schlußphase der Regierung Brüning, in: Vierteljahreshefte für Zeitgeschichte 17/1969

- Koops, Tilman P., Zielkonflikte der Agrar- und Wirtschaftspolitik in der Ära Brüning, in: H. Mommsen u.a. (Hg.), Industrielles System und politische Entwicklung in der Weimarer Republik, Düsseldorf 1974
- Kroll, Gerhard, Von der Weltwirtschaftskrise zur Staatskonjunktur, Berlin 1958
- League of Nations, Course and Phases of the World Economic Depression, Genf 1931
- Luther, Hans, Vor dem Abgrund 1930-1933. Reichsbankpräsident in Krisenzeiten, Berlin 1964
- Mackenroth, Gerhard, Deutsche Industriepolitik 1933, in: Jahrbücher für Nationalökonomie und Statistik 140/1934
- Macron, Helmut, Arbeitsbeschaffungspolitik der Regierungen Papen und Schleicher. Grundsteinlegung für die Beschäftigungspolitik im Dritten Reich, Bern, Frankfurt/M. 1974
- Muth, Heinrich, Zum Sturz Brünings. Der agrarpolitische Hintergrund, in: Geschichte in Wissenschaft und Unterricht 16/1965
- Petzina, Dietmar, Germany and the great depression, in: Journal of Contemporary History 1969
- Ders., Hauptprobleme der deutschen Wirtschaftspolitik 1932-1933, in: Vierteljahreshefte für Zeitgeschichte 15/1967
- Predöhl, Andreas, Die Epochenbedeutung der Weltwirtschaftskrise 1929-1931, in: Vierteljahreshefte für Zeitgeschichte 1/1953
- Ders., Das Ende der Weltwirtschaftskrise. Eine Einführung in die Probleme der Weltwirtschaft, Reinbek 1962
- Sanmann, Horst, Daten und Alternativen der deutschen Wirtschafts- und Finanzpolitik der Ära Brüning, in: Hamburger Jahrbuch für Wirtschafts- und Gesellschaftspolitik 10/1965
- Schneider, Michael, Das Arbeitsbeschaffungsprogramm des ADGB. Zur gewerkschaftlichen Politik in der Endphase der Weimarer Republik, Bonn-Bad Godesberg 1975
- Seidenzahl, Fritz, Treviranus und die Bankenkrise 1931, in: Tradition 14/1969
- Temin, P., The Beginning of the Depression in Germany, in: Economic History Review 25/1971
- Timoshenko, V.P., World Agriculture in Depression, 1953
- Timm, Helga, Die deutsche Sozialpolitik und der Bruch der großen Koalition im März 1930, Düsseldorf 1952
- Treue, Wilhelm (Hg.), Deutschland in der Weltwirtschaftskrise in Augenzeugenberichten, Düsseldorf 1967
- Winkler, Heinrich August, Unternehmerverbände zwischen Ständeideologie und Nationalsozialismus, in: Vierteljahreshefte für Zeitgeschichte 17/1969

#### 4. Wirtschaftsentwicklung und -politik im Nationalsozialismus

- Benz, Wolfgang, Vom freiwilligen Arbeitsdienst zur Arbeitsdienstpflicht, in: Vierteljahreshefte für Zeitgeschichte 16/1968
- Bettelheim, Charles, L'Economie allemande sous le Nacisme. Un Aspect de la Décadence du Capitalisme, Paris 1946 (dt.: Die deutsche Wirtschaft unter dem Nationalsozialismus, München 1974)
- Birkenfeld, Wolfgang, Der synthetische Treibstoff 1933-1945. Ein Beitrag zur nationalsozialistischen Wirtschafts- und Rüstungspolitik, Göttingen 1964
- Carroll, Berenice A., Design of Total War. Arms and economics in the Third Reich, The Hague 1968
- Chesi, Valentin, Struktur und Funktionen der Handwerksorganisationen in Deutschland seit 1933, Berlin 1966
- Dubail, René, Une expérience d'économie dirigée: l'Allemagne nationale socialiste, Paris 1962
- Esenwein-Rothe, Ingeborg, Die Wirtschaftsverbände von 1933-1945, Berlin 1965
- Forstmeyer, Friedrich; Volkmann, Hans-Erich (Hg.), Wirtschaft und Rüstung am Vorabend des Zweiten Weltkrieges, Düsseldorf 1975
- Grosser, Dieter, Die nationalsozialistische Wirtschaft, in: Das Argument 1965 H. 32
- Grumberger, Richard, A social history of the Third Reich, London 1971
- Ders., Das zwölfjährige Reich. Der deutsche Alltag unter Hitler, Wien, München, Zürich 1971
- Kehrl, Hans, Krisenmanager im Dritten Reich. 6 Jahre Frieden - 6 Jahre Krieg, Düsseldorf 1973
- Kuczynski, Jürgen, Geschichte der Lage der Arbeiter unter dem Kapitalismus, Bd. 6: Darstellung der Lage der Arbeiter in Deutschland 1933-1945, Berlin 1965
- Mason, Timothy, Der Primat der Politik - Politik und Wirtschaft im Nationalsozialismus, in: Das Argument 1966 H. 41
- Nathan, Otto, The Nazi Economic System, Durham 1944
- Oppenheimer-Blum, Hilde, The Standard of Living of Labor under Nazi Rule, New York 1943
- Petzina, Dietmar, Autarkiepolitik im Dritten Reich. Der Nationalsozialistische Vierjahresplan, Stuttgart 1968
- Ders., Die Mobilisierung deutscher Arbeitskräfte vor und während des Zweiten Weltkrieges, in: Vierteljahreshefte für Zeitgeschichte 18/1970
- Ders., Hitler und die deutsche Industrie. Ein kommentierter Forschungs- und Literaturbericht, in: Geschichte in Wissenschaft und Unterricht 17/1966
- Reichhardt, Hans-Joachim, Die deutsche Arbeitsfront. Ein Beitrag zur Geschichte des nationalsozialistischen Deutschlands und zur Struktur des totalitären Herrschaftssystems, Diss., Berlin 1956

- Riedel, M., Eisen und Kohle für das Dritte Reich. Paul Pleigers Stellung in der NS-Wirtschaft, Göttingen, Frankfurt/M., Zürich 1973
- Schoenbaum, David, Die braune Revolution. Eine Sozialgeschichte des Dritten Reiches, Köln 1968
- Schweitzer, Arthur, Big Business in the Third Reich, Bloomington 1965
- Speer, Albert, Erinnerungen, Berlin 1969
- Swatek, Dieter, Unternehmenskonzentration als Mittel und Ergebnis nationalsozialistischer Wirtschaftspolitik, Berlin 1972
- Trivanovitch, Vaso, Economic Development of Germany under National Socialism, New York 1937
- Turner, Henry A. jr., Faschismus und Kapitalismus in Deutschland. Studien zum Verhältnis zwischen Nationalsozialismus und Wirtschaft, Göttingen 1972
- Ders., Großunternehmertum und Nationalsozialismus 1930-1935. Kritisches und Ergänzungen zu zwei neuen Forschungen, in: Historische Zeitschrift 221/1975
- Welter, Erich, Der Weg der deutschen Industrie, Frankfurt/M. 1943
- Wollstone, Maxine Y., The structure of Nazi economy, New York 1968

## 4.1. 1933 - 1938

- Bracher, Karl-Dietrich; Sauer, Wolfgang; Schulz, Gerhard, Die nationalsozialistische Machtergreifung. Studien zur Errichtung des totalitären Herrschaftssystems in Deutschland 1933/34, 2 Bde., Köln 1960
- Czichon, Eberhard, Wer verhalf Hitler zur Macht? Zum Anteil der deutschen Industrie an der Zerstörung der Weimarer Republik, Köln 1967
- Erbe, René, Die nationalsozialistische Wirtschaftspolitik 1933-1939 im Lichte der modernen Theorie, Zürich 1958
- Gossweiler, Kurt, Der Übergang von der Weltwirtschaftskrise zur Rüstungskonjunktur in Deutschland 1933 bis 1934, in: Jahrbuch für Wirtschaftsgeschichte 1968, II
- Guillebaud, C.W., The Economic Recovery of Germany from 1933 to the Incorporation of Austria in March 1938, London 1939
- Hennig, Eike, Thesen zur deutschen Wirtschafts- und Sozialgeschichte 1933-1938, Frankfurt/M. 1973
- Klein, Burton H., Germany's economic preparations for war, Cambridge/Mass. 1959
- Köhler, Henning, Arbeitsdienst in Deutschland. Pläne und Wirkungsformen bis zur Einführung der Arbeitsdienstpflicht 1935. Berlin 1967
- Livchen, René, Niveau de vie des ouvriers allemands en 1927 et en 1937, in: Revue d'économie politique 54/1940
- Lurié, Simon, Private Investment in a Controlled Economy 1933-1939, New York 1947
- Mason, Timothy W., Arbeiterklasse und Volksgemeinschaft. Dokumente und Materialien zur deutschen Arbeiterpolitik 1936-1939, Opladen 1975

- Meinck, Gerhard, Hitler und die deutsche Aufrüstung 1933-1937, Wiesbaden 1959
- Poole, Kenyon E., German financial Policies 1932-1939, Cambridge 1939
- Rubbert, Hans-Heinrich, Die "gelenkte Marktwirtschaft" des Nationalsozialismus, Ein Literaturbericht, in: Hamburger Jahrbuch für Wirtschafts- und Gesellschaftspolitik 8/1963
- Schweitzer, Arthur, Die wirtschaftliche Wiederaufrüstung Deutschlands von 1934-1936, in: Zeitschrift für die gesamte Staatswissenschaft 114/1958
- Ders., Organisierter Kapitalismus und Parteidiktatur 1933-1936, in: Schmollers Jahrbuch 79/1959
- Simson, Amos E., The struggle for control of the German Economy, 1936/37, in: Journal of modern history 31/1959
- Treue, Wilhelm, Hitlers Denkschrift zum Vierjahresplan 1936. Dokumentation, in: Vierteljahreshefte für Zeitgeschichte 3/1955
- Stübel, Heinrich, Die Finanzierung der Aufrüstung im Dritten Reich, in: Europa-Archiv 6/1951
- Uhlig, Heinrich, Die Warenhäuser im Dritten Reich, Köln 1956
- Wendt, Bernd Jürgen, Appeasement 1938. Wirtschaftliche Rezession und Mitteleuropa, Frankfurt/M. 1966

## 4.2. 1939 - 1945

- Billig, Joseph, Le rôle des prisonniers de guerre dans l'économie du troisième Reich, in: Revue d'histoire de la deuxième guerre mondiale 10/1960
- Boelcke, Willi A. (Hg.), Deutschlands Rüstung im Zweiten Weltkrieg. Hitlers Konferenzen mit Albert Speer 1942-1945, Frankfurt/M. 1969
- Boudet, François, Aspects économique de l'occupation allemande en France, in: Revue d'histoire de la deuxième guerre mondiale 14/1964
- Burchardt, Lothar, Deutsche Rüstungswirtschaft im Zweiten Weltkrieg, in: Deutsche Studien 8/1970
- Eichholtz, Dietrich, Geschichte der deutschen Kriegswirtschaft 1939-1945, Bd. I: 1939-1941, Berlin 1969
- Ders., Zur Lage der deutschen Werktätigen im ersten Kriegsjahr 1939/40, in: Jahrbuch für Wirtschaftsgeschichte 1967, I
- Eurard, Jacques, La Déportation des Travailleurs Français dans le III<sup>e</sup> Reich, Paris 1972
- Federau, Fritz, Der Zweite Weltkrieg - Seine Finanzierung in Deutschland, Tübingen 1962
- Georg, Enno, Die wirtschaftlichen Unternehmungen der SS, Stuttgart 1963
- Homze, Edward L., Foreign Labor in Nazi Germany, Princeton 1967
- Janssen, Gregor, Das Ministerium Speer. Deutschlands Rüstung im Krieg, Berlin 1968
- Kaldor, Nicholas, The German War Economy, Manchester 1946

- Kannapin, Hans-Eckhardt, Wirtschaft unter Zwang. Anmerkungen und Analysen zur rechtlichen und politischen Verantwortung der deutschen Wirtschaft unter der Herrschaft des Nationalsozialismus im Zweiten Weltkrieg, besonders im Hinblick auf den Einsatz und die Behandlung von ausländischen Arbeitskräften und Konzentrationslagerhäftlingen in deutschen Industrie- und Rüstungsbetrieben, Köln 1966
- Leeb, Emil, Aus der Rüstung des Dritten Reiches. Das Heereswaffenamt 1938-1945, Berlin 1958
- Milward, Alan S., Die deutsche Kriegswirtschaft 1939-1945, Stuttgart 1966
- Nathan, Otto, Nazi War Finance, New York 1944
- Pfahmann, Hanns, Fremdarbeiter und Kriegsgefangene in der deutschen Kriegswirtschaft 1939-1945, Darmstadt 1968
- Seeber, Eva, Zwangsarbeiter in der faschistischen Kriegswirtschaft. Die Deportation und Ausbeutung polnischer Bürger unter besonderer Berücksichtigung der Lage der Arbeiter aus dem sogenannten Generalgouvernement (1939-1945), Berlin 1964
- Vogelsang, Reinhard, Der Freundeskreis Himmler, Göttingen 1972
- Wagner, A., Die Rüstung im Dritten Reich unter Albert Speer, in: Technikgeschichte 33/1966
- Wagenführ, Rolf, Die deutsche Industrie im Kriege 1939-1945, Berlin 1963<sup>2</sup>

##### 5. Grundlegung der Wirtschaftsentwicklung in der BRD

- Abelshäuser, Werner, Wirtschaft in Westdeutschland 1945-1948. Rekonstruktion und Wachstumsbedingungen in der amerikanischen und britischen Zone, Stuttgart 1975
- Ders., Die verhinderte Neuordnung? Wirtschaftsordnung und Sozialstaatspostulat in der Nachkriegszeit, in: Politische Bildung 1976 H. 1
- Balabkins, Nicholas, Germany Under Direct Controls. Economic Aspects of Industrial Disarmament, New Brunswick/N.J. 1964
- Bolte, Karl-Martin (Hg.), Deutsche Gesellschaft im Wandel, Opladen Bd. 1 1967<sup>2</sup>, Bd. 2 1970
- Bundesministerium für den Marshallplan (Hg.), Wiederaufbau im Zeichen des Marshallplanes 1948-1952, Bonn 1953
- Deutsche Bundesbank (früher: Bank deutscher Länder), Geschäftsberichte 1948/49 ff.
- Deutsches Institut für Wirtschaftsforschung (Hg.), Die deutsche Wirtschaft zwei Jahre nach dem Zusammenbruch, Berlin 1947
- Emminger, Otmar, Wirtschaftsplanung in der Bizone, in: Deutsches Institut für Wirtschaftsforschung, Wirtschaftsprobleme der Besatzungszonen, Berlin 1948
- Fürstenberg, Friedrich, Die Sozialstruktur der Bundesrepublik Deutschland, Opladen 1972<sup>2</sup>
- Gimbel, John, Amerikanische Besatzungspolitik in Deutschland 1945-1949, Frankfurt/M. 1971